

# SOY TU SECRETARIA VIRTUAL

MATERIAL PARA EMPRENDEDORES

## CANVAS BUSINESS MODEL

El querido Canvas de cada día!  
Un aliado, un amigo, **un mapa de ruta para que puedas ver con claridad desde donde inicias un proyecto y medir su evolución a lo largo del tiempo.**

Cuando nos embarcamos en la aventura de crear algo propio a veces nos salteamos algunos aspectos de organización básica. Para eso está este material!

Para que puedas revisar desde cero tu propuesta teniendo en cuenta algunos **pilares fundamentales.**

Preguntas y conceptos claves para que tengas a mano una **herramienta diagnóstico.**

# CANVAS

BUSINESS MODEL | FECHA: \_\_/\_\_/\_\_

## MI PROYECTO

NOMBRE DE MI PROYECTO -  
ACTIVIDADES CLAVE DEL MISMO

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

MI PROPUESTA DE VALOR  
¿PORQUÉ CONMIGO?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

¿QUÉ ESPERA DE MÍ MI  
CLIENTE?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

SOCIOS Y ROLES EN MI PROYECTO.

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

¿QUIÉN ES MI CLIENTE?  
(SEXO, EDAD, UBICACIÓN,  
INTERESES)

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

¿QUÉ TIPO DE TRATO TENGO  
CON MIS CLIENTES?  
(FORMAL, COLOQUIAL, ETC).

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

# CANVAS

BUSINESS MODEL | FECHA: \_\_/\_\_/\_\_

## MI PROYECTO

¿QUÉ RECURSOS CLAVE NECESITO PARA DESARROLLAR MI PROYECTO?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

¿QUÉ COMUNICO? ¿POR QUÉ CANALES LO COMUNICO?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

¿CUÁLES SON MIS COSTOS ACTUALES? (CONCEPTO Y VALOR).

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

¿CON QUÉ RECURSOS CUENTO EN ESTE MOMENTO?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

¿QUIÉN ES MI COMPETENCIA?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

¿CUÁLES SON MIS INGRESOS ACTUALES? (CONCEPTO Y VALOR)

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

# CANVAS

BUSINESS MODEL | FECHA: \_\_/\_\_/\_\_

**SI TUVIERA QUE DEFINIR 3  
ACCIONES IMPORTANTES  
PARA LLEVAR A CABO  
EN LOS PRÓXIMOS 3 MESES  
¿CUÁLES SERÍAN?**



.....  
.....  
.....



.....  
.....  
.....



.....  
.....  
.....

TE RECOMENDAMOS GUARDAR ESTE EJERCICIO  
Y VOLVER A HACER TU CANVAS CADA 3 MESES.

HACIENDO TU PROPIO SEGUIMIENTO VAS A  
CAPITALIZAR MUCHÍSIMA INFORMACIÓN